



No.3306

第3624回例会
令和元年7月10日

OBIHIRO ROTARY CLUB

DISTRICT 2500

方針

「すべてに感謝」Thanks for everything 会長 小沢昌博

2019-20年度国際ロータリーのテーマ ロータリーは世界をつなぐ

■プログラム「講話」

RI第2500地区ガバナー 吉田 潤司 様



会員増強を頑張ってください。会員は増強しなければ自然に減少してしまいます。会員が増えると、様々な活動を行う力が増します。増強の際、ロータリーの良さを適切に伝えないと、入会しても直ぐに退会してしまう可能性があります。ロータリーの魅力を適切に伝えてください。組織的に、何度でもお誘いする事が会員増強のコツです。

と講和をいただきました。

記録的会員数減少
会員数120万人を下回る

「ロータリーの危機」
という言葉で警鐘をならす

マローニー会長

入会時のレクチャー不足
↓
十分な知識を持たずに入会
↓
退会予備軍

会員は年々高齢化していき...
会員増強委員会
がいますか？

会は増強しなければ「必ず」衰退する！
友人の勧誘を勧める
ためのプログラムは
ありませんか？

地区方針

知らずして語れず

私の目標
ズバリ！
会員増強です。

Question
ロータリーを知っていますか？

知っている 20%
全く知らない、聞いたことがない 40%
名前だけは聞いたことがある 40%

名前は聞いたことがある

ロータリアンの答え

世界一の奉仕団体です
異業種交流会です
色々な会員がいます。知り合いになります。
日本や世界で沢山の奉仕活動をしている団体です。
多くの経営者や責任者がいます。皆と友達になれます。

どれも間違いないです
ありませんか？

などなど...

私にロータリーとは何かと問われたら？

自分自身と自分の職業を離しながら地域や国際社会に奉仕する人々の集まりです。あなたも入会しませんか？

私にロータリーとは何かと問われたら？

日頃のストレスから解放される癒しの空間です。友達と語り合い、明日への活力を作る団体です。また地元で、国内で、世界で多くの奉仕活動をしています。「百聞は一見に如かず」あなたも入会しませんか？

最大の欠点!!

ロータリアンがロータリーに誇りを持っていない

地区活動目標

何といっても **会員増強!**

奉仕事業に積極的参加
My Rotary登録
ロータリー賞に挑戦
クラブの目標!

会員増強に強い熱意と危機感を持つ

明日のロータリー、10年後のロータリーを考えると会員増強が全ての活動に優先する

ロータリーのすばらしい事業・活動も会員が減少しては「能に備いた器」です

クラブの活性化は皆様の熱意と行動にかかっています

少し手段考えてみませんか！

会員増強にやる気のないクラブは、絶対に増強できない。

会員増強は、みんなの責務

高崎ロータリークラブの例
1年間で51名の増強

最終例会での結論は、こうでした。待っていても入会しない。しつこいほどの勧誘が、最も効果的。募集広告も、まったく意味がない。誰か入会する人探しして...まったくナンセンス。とにかく組織的勧誘が最も効果ありました。

まずやるべきこと

*会員増強目標を立てる。

*大きな目標

*純増00% 増強最低00名...全くダメ

*増強10名くらいの大きい目標を立て。

続いてやること

*会員各々が入会候補者をリストアップする。

*リストアップした候補者を整理し、候補者一覧表を作る。

*候補者に優先順位をつける。

いよいよ勧誘スタート

*できるだけ若い会員が、勧誘の中心となる。

*会員全員が勧誘担当となる。

*会員をグループ分けをする。(3~4名程度)

*魅力あるロータリーパンフレットを用意する。

*ロータリーの魅力、クラブの魅力を熱く語る。

*決して一人のみで勧誘しない。...断られるケースが多い。

勧誘スタート

*候補者にグループで攻める。

*良い返事がなければ、次のグループが勧誘。

*これを繰り返す。...オレオレ詐欺みたい

*ほとんどの人は、「そんなに私を待っているのか」「そんなに私を必要としているのか」と必ず思う。

*断り続けていた人のほとんどが、あきらめて入会する。

何故入会してくれないのか？

*ほとんどの人は、数回の勧誘では、断る。

*マンツーマンでの勧誘は、断られることが多い。

*ほとんどの人は、結局承諾しても断ってどこかでいい。

*断りの理由は、「とりあえず断っておくか」が多い。

何人もの人に、何回も誘われたら、根負けして入会する。

勧誘時の心得

*ロータリーに誇りをもって話す。

*熱く語る。

*一緒に活動しよう。

*自分を試すチャンスがあると話す。

*必ずパンフレットを渡す。

2500地区の現状 ①

*この10年間 6月末日会員数は、ほぼ2280人前後です。

*もし仮に、退会者のうち20人が残っていれば、現在2500人弱の会員数です。もったいない。もったいない。もったいない。せっかく入会した会員です。退会者を防ごう！

2500地区の現状 ②

*2500地区 67クラブ中約半数は、30人以下の会員数です。

*30人以下のクラブは、限界クラブです。

*全クラブが31人以上のクラブを目指しましょう。

その他伝えたいこと

*地区補助金事業に積極的に参加しよう。

*財団寄付、米山奨学会寄付の増額を！どれも34地区中30位以下です。

*上期で、寄付ゼロクラブをなしましょう。

すべての活動の源は、会員増強です。

1年間会員増強を、旗印とし前に進もう。



RI第2500地区第6分区ガバナー補佐 大友 広明 様



私のクラブの出席率は大変高いです。楽しい例会や楽しい活動を沢山行っています。楽しい活動を行う事で、出席率も高くなり、会員増強にもつながります。

と講和をいただきました。



■会長報告

小沢 昌博 会長



会員の皆様こんにちは。本日は2500地区吉田潤司ガバナーに公式訪問をいただきました。

2500地区内最初の訪問になります。吉田ガバナーは1980年釧路RC入会でロータリー歴40年目となるロータリーの大先輩であります。クラブ役員を歴任され、2002年2500地区小船井パストガバナーの年度に幹事を務められました。ロータリー表彰も多数受賞されております。

本日、夕刻4時30分よりガバナー・会長・幹事懇談会を行い今年度の2500地区の動きに関してご説明を受け、当クラブ運営を会長としての方針を説明し懇談いたしました。適格なご助言をいただき感謝いたします。

そののち、5時より当クラブの第4回クラブ協議会を開催し御出席いただき、当クラブの活動計画をお聞きいただき総評をいただきました。

後ほど、ガバナー、ガバナー補佐より講話をいただきますが、よろしくお願いいたします。

2500地区内、72クラブ、残り71クラブを今後、御訪問いただきます。ご健康に十分留意されて終了される事をご祈念いたします。

最後に先ほど、点鐘させていただきました鐘は、日本のロータリーの100周年を記念し、2500地区のためにつくられた鐘であります。この周年が終わると使われなくなるとの事でありましたが心に残る音色でありました。

以上をもちまして、会長報告とさせていただきます。

■会務報告

飛岡 抗 幹事

- ①帯広RC、7月31日(水)の例会は、休会と致します。
- ②帯広南RC、7月15日(月)の例会は、祝日のため休会と致します。
- ③帯広西RC、夜間例会開催のご案内
日 時 7月18日(木)午後6時30分
場 所 北海道ホテル
- ④帯広東RC、夜間移動例会開催のご案内
日 時 7月23日(火)午後6時30分
場 所 とかちブルー
- ⑤帯広東RC、7月30日(火)の例会は、休会と致します。
- ⑥帯広南RC、夜間例会開催のご案内(ガバナー公式訪問)
日 時 8月5日(月)午後6時30分
場 所 北海道ホテル
- ⑦帯広東RC、夜間例会開催のご案内(ガバナー公式訪問)
日 時 8月6日(火)午後6時30分
場 所 ホテル日航ノースランド帯広

■委員会報告

・ニコニコ献金

親睦活動委員会

2020年度国際ロータリー第2500地区ガバナー 吉田 潤司 様

・7月お誕生日祝い

野村 文吾 会員 山田 政功 会員

・7月ご結婚記念日祝い

櫻井 博一 会員

■次週のプログラム予定

7月17日(水)「決算・監査・予算案」「理事・役員就任挨拶」(理事会)



↑帯広ロータリー
クラブホームページ。
バーコードリー
ダーで読み込
むことができます。



例会日 / 水曜日 12:30 ~ 13:30 例会会場 / ホテル日航ノースランド帯広 TEL0155-24-1234
 ●創立 / 昭和 10 年 3 月 15 日 ●認証番号 / 3820 ●戦後再開 / 昭和 25 年 12 月 19 日
 ●事務局 / 帯広市西 3 条南 9 丁目 経済センタービル 4F TEL0155-25-7347 FAX0155-28-6033
 ●発行 / クラブ広報
 ●委員長 / 河村 知明・副委員長 / 脇坂 篤直・柴田 勝浩
 委 員 / 奥田 潔・井上 洋一
 ●ホームページアドレス <http://www.obihiro-rc.jp>